

Benoit
Fernandez-Riou

Le Trader privé

4^e édition

L'investisseur particulier actif en bourse,
sur les actions, indices, forex, cryptos...

Préface de Jean-Louis Cussac

CITY&YORK
Trading

 *Gualino*

un savoir-faire de
Lextenso

Benoit Fernandez-Riou, diplômé de Paris School of Business (ESG), consultant Banque & Finance, est également trader privé pour compte propre. Spécialiste des marchés financiers et expert du marché des devises, il intervient régulièrement lors de conférences et de séminaires sur le thème de la bourse, du trading et plus particulièrement sur le Forex, notamment au Salon de l'Analyse Technique, au Salon Actionaria et au Salon du Trading. Ponctuellement, il publie sur les sites Investing, Univers-Bourse et intervient sur les chaînes BFM Business, VideoBourse et Finance TV/Boursorama pour des analyses engagées sur les marchés. Pédagogue et rigoureux, il dispense des formations et webinaires Masterclass avec Lynx Broker, WHSelfinvest et au sein du Waltrade Institut dans lesquelles il détaille son approche du trading par la méthode qualitative discrétionnaire et directionnelle qui lui permet d'aborder les marchés avec succès.

Pour contacter l'auteur : benoitfernandezriou.forex@gmail.com

Jean-Louis Cussac est avant tout trader depuis 1983. Également formateur, il a fondé Perceval Finance Conseil en 1991 et aime partager sa passion des marchés. Ainsi, il intervient chaque jour sur BFM Business depuis les débuts de la chaîne en 1992. La pertinence de ses analyses et son professionnalisme sont reconnus par tous.

Benoit Fernandez-Riou

Le Trader privé

4^e édition

L'investisseur particulier actif en bourse,
sur les actions, indices, forex, cryptos...

Préface de Jean-Louis Cussac

CITY&YORK
Trading

 *Gualino* un savoir-faire de
Lextenso

Du même auteur, chez le même éditeur

Collection « Côté Finance »

Le Forex : introduction au marché des devises, 4^e éd. 2020

Suivez-nous sur



www.gualino.fr

Contactez-nous gualino@lextenso.fr



© 2022, Gualino, Lextenso
1, Parvis de La Défense
92044 Paris La Défense Cedex
978-2-297-17718-4

PRÉFACE

Il existe de nombreux livres sur le trading mais peu couvrent autant de points importants sur le sujet que celui que vous avez entre les mains.

Je suis Jean-Louis Cussac, j'ai 62 ans et, en tant que trader depuis 40 ans, je revendique une certaine légitimité pour apprécier le travail très intéressant de Benoit Fernandez-Riou dans ce livre. Il a listé les points essentiels et compréhensibles pour tous, et dont tout futur trader doit absolument prendre conscience avant d'aborder cette activité pour un maximum de chances de succès. J'aime son côté humble, la simplicité de ses explications et sa sincérité. Il ne vous fait pas croire qu'il est facile de gagner sur les marchés financiers, au contraire, il vous donne une excellente vision du travail à fournir. Ce livre traite un large spectre et il vous mettra sur la bonne voie pour acquérir une vraie « culture Bourse ».

D'habitude, on s' imagine que ce n'est pas très compliqué de trader car, après tout, on a une chance sur deux, soit ça monte, soit ça baisse... De plus, le débutant se dit généralement et sans prétention : « mon intelligence, ma culture économique, mon raisonnement devraient me permettre d'arriver à gagner 3 ou 4 fois sur 5 »... mais en réalité non !

Les marchés ont énormément évolué depuis la criée en 1987, date inscrite dans les mémoires avec le crash du 19 octobre au moment où démarrait en France le marché des options négociables. Puis, entre la fin des années 1980 et le début des années 1990, les marchés financiers ont connu une grande mutation avec la perte du monopole des Agents de Change, le début des dérivés et la mise en place des marchés électroniques. L'évolution technologique a amené une complexification du fonctionnement des marchés : la spéculation, les phénomènes d'arbitrage, le trading algorithmique, les produits structurés, les options qui ont explosé en volume à partir des années 2000 ainsi que la disponibilité des marchés au plus grand nombre avec les réseaux Internet, ont pris de l'importance et amené des contraintes. Et parfois, on peut se demander qu'est-ce qui agite l'eau du bocal ? Pourquoi ça bouge autant ? D'où

viennent ces intérêts ? Sont-ils seulement techniques ou peuvent-ils vraiment être issus des seules convictions ? Et si cela était un mixte des deux ?

Mais parmi toutes ces questions, la principale qui domine de nos jours est pourquoi tout le monde va dans le même sens au même moment ? Les constructions de positions sont devenues complexes et très techniques. Les sensibilités des produits de Bourse, notamment les options, amplifient les écarts que pourrait, ou que devrait, faire un marché dit « normal ». Donc avant de faire quoi que ce soit, je vous recommande de bien observer et de prendre conscience de la capacité des marchés à bouger, voire décaler, notamment du côté des actions.

Nous sommes donc passés de l'âge de pierre à la haute technologie entre 1985 et 2000. En effet, il s'est passé davantage de transformations en 15 ans qu'entre le début des marchés et 1985. Avoir vécu cette mutation est une grande chance qui m'a permis de mieux comprendre et surtout pouvoir interpréter ce que j'observe. **Et je peux vous assurer que le fonctionnement actuel est hautement plus complexe et que les conséquences sont souvent étonnantes.** La psychologie humaine est prise à revers à cause des algorithmes qui agissent très violemment et sans état d'âme. Ces phénomènes endogènes aux marchés, la construction des arbitrages et autres stratégies impactent fortement les marchés parfois en divergence avec les fondamentaux. Et il faut que le trader soit capable de mesurer cette transformation pour avoir un jugement plus objectif dans ses prises de décisions.

La réussite se divise en plusieurs composantes : le gain d'argent recherché par tout le monde évidemment mais également le plaisir de travailler, ou de « jouer » intelligemment, le marché. Il est indispensable d'accepter que le trading ne soit pas une science exacte et qu'il se rapproche plus d'une science humaine avec des biais cognitifs extrêmement impactant sur le jugement du trader. Une fois que les règles sont comprises et la technique maîtrisée, ne restera que son pire ennemi, à savoir soi-même !

Si on n'accepte pas le côté probabiliste du trading, il faut faire autre chose. Si on n'accepte pas d'avoir tort ou si on a tendance à se chercher des excuses pour justifier ses pertes, il ne faut pas trader. Perdre est inhérent à l'activité du trading. Avoir une « approche parfaite » dans cette activité est une bonne technique évidemment mais aussi et surtout savoir accepter les pertes. Il n'y a donc pas de baguette magique pour gagner en Bourse, il n'y a pas de méthode miracle, il faut sans cesse accumuler des

connaissances et de l'expérience. Et, pour acquérir de l'expérience, il ne faut pas perdre son capital en chemin, il faut le préserver et travailler prudemment. Au début, vous serez un peu scolaire mais ensuite vous évoluerez. C'est la confrontation aux marchés qui permet de progresser. Ne démarrez pas trop vite car sinon vous ne passerez pas correctement cette première étape.

Savoir perdre lorsqu'il le faut ne veut pas dire être un trader perdant.

Alors pourquoi existe-t-il malgré tout des traders perdants ? C'est avant tout parce qu'ils cherchent toujours à gagner, à toujours vouloir acheter « au plus bas » et vendre « au plus haut » alors qu'ils devraient davantage rechercher à appliquer une méthode, en acceptant de prendre ce que le marché donne, et savoir lâcher lorsque le marché veut récupérer. Il faut se déculpabiliser de perdre. Par certains aspects, le trading ressemble aux échecs : plan, temps, variantes... Et, en tant qu'ancien joueur d'échecs de bon niveau, c'est ce qui m'a plu immédiatement dans cette activité.

Chaque opération exécutée doit donc être une opération réfléchie et correspondre à un process précis. Rien ne doit être laissé au hasard. Prendre des décisions par rapport à des repères précis permet de diminuer le côté aléatoire et probabiliste. On n'aborde pas un marché en pensant uniquement qu'il va monter ou baisser mais surtout en se disant, s'il monte « je vais faire ça » et s'il baisse « je vais faire cela ». Il faut suivre un plan, une idée directrice mais en permanence réussir à anticiper des variantes, des situations favorables ou défavorables, comme dans une partie d'échecs.

Une approche parfaite, c'est donc trouver l'équilibre entre ce qu'il faudrait faire et ce qu'il est humainement possible de faire. En fait, on découvre petit à petit qu'il y a 3 dimensions à comprendre et à travailler :

- le prix, mais cela se fait naturellement ;
- le temps, c'est déjà plus délicat ;
- et la volatilité, mais là c'est une autre histoire...

Ce livre contribuera grandement à vous faire prendre conscience de l'immense travail à réaliser. Aussi, je vous propose de garder cette phrase en tête, à la manière du judoka professionnel qui a l'habitude de chuter car il sait comment le faire sans se blesser et sans perdre l'avantage : **le trader professionnel est quelqu'un qui a l'habitude de perdre !**

Jean-Louis Cussac,

Trader professionnel depuis 1983 et formateur depuis 2007

PRÉSENTATION

Après le succès de mon premier livre *Le Forex : introduction au marché des devises* dont le leitmotiv « Un marché financier parmi d'autres mais pas comme les autres » donnait le ton, de nombreux lecteurs, enthousiasmés par cette entrée en matière qui leur a permis de se frotter au marché des changes bien mieux armés, étaient dans l'attente d'un plat de résistance en guise de suite qui détaillerait mon approche du trading, les raisons qui me poussent concrètement à initier chacun de mes trades et la façon de m'y prendre pour les gérer, le tout placé dans un contexte global composé des mêmes contraintes que beaucoup d'investisseurs actifs particuliers connaissent :

- être **directionnel**, donc prendre clairement des risques sur des convictions haussières ou baissières ;
- rester **discrétionnaire** et **qualitatif**, donc ne se fiant pas uniquement à des algorithmes quantitatifs, mais en se gardant toujours de bien qualifier chaque situation par une combinaison de techniques ;
- travailler **pour compte propre**, donc uniquement pour soi-même, sans équipe, sans le confort d'une institution et sans aucun recours sur les pertes ;
- et surtout se révéler véritablement **trader** dans l'âme, donc savoir gérer les risques, dont le plus sournois et le plus important : soi-même.

Avec ce second livre, qui va bien au-delà du seul marché des changes, je souhaitais également répondre sincèrement sur le fond à quelques interrogations très pertinentes auxquelles chaque trader privé se trouve un jour confronté :

- Est-il réellement possible de battre le marché ?
- Ai-je les mêmes armes qu'un professionnel ?
- Comment m'y prendre concrètement ?
- Puis-je vivre, dois-je vivre du trading ?
- Finalement qu'est-ce que je viens chercher sur le marché ?

Vous l'avez compris, ce livre va directement à l'essentiel, ainsi nous ne passerons pas en revue les différents marchés, produits et supports existants, pas plus que nous ne nous attarderons sur le détail d'un marché en

particulier ; je considère que les bases vous sont déjà acquises, que vous avez certainement déjà un compte et savez passer un ordre. Ce livre va donc compléter ces fondements pour vous transmettre ce qui vous manque réellement pour devenir un bon trader, un **trader gagnant sur le long terme**.

Pour cela, il faudra cesser de s'indigner et passer à l'action. Mais il faudra également aller à l'encontre de certains consensus, oublier quelques idées reçues, adopter des modes de pensée parfois différents et se concentrer sur des aspects souvent peu développés par ailleurs. Vous ne trouverez donc pas en ces pages de méthode miraculeuse prête à l'emploi, mais plutôt une **approche comportementale, une stratégie discrétionnaire qualitative** et un **certain angle d'attaque concernant la gestion des risques**. Tout cela afin de vous permettre de relever un défi de taille : celui d'entrer dans la cage et y survivre équipé seulement d'un fouet dérisoire face aux crocs puissants, aux griffes acérées et aux humeurs capricieuses du lion affamé qui agite nerveusement sa courbe devant vous !

SOMMAIRE

Préface	5
Présentation	9
Pré-requis	17
1. Un capital	18
2. Du temps à consacrer	18
3. Du travail à accorder	19
4. De la craie au Cray	20
5. Du matériel informatique adapté	21
6. Des logiciels performants	23
7. Des connexions rapides et fiables	25
8. Des marchés et des instruments financiers.....	27
9. Un intermédiaire d'accès au marché.....	29
10. Maîtriser les trois piliers du trading.....	31
Conclusion.....	32
Interlude	33
Chapitre 1 La maîtrise comportementale	37
1. La réalité	38
2. Plus jamais ça !	39
3. Le bon et le mauvais trader	40
4. La nécessité de changer.....	41
5. La voie du changement	42
6. La réticence au changement	43
7. De l'efficacité à l'efficience	45
8. Les leurres de l'efficience à outrance	46
9. Le prix à payer.....	47

10. Le processus de transformation	49
11. Qu'est-ce qu'un trader ?	50
12. Ce que fait un trader pour compte propre actif.....	53
13. Ce que vous allez devoir faire	54
14. Dans quel but ?	56
15. Évitez la quête du Graal	59
16. Un véritable objectif.....	59
17. Une motivation.....	64
18. La volonté	66
19. La ponctualité	68
20. La concentration	69
21. La rigueur.....	69
22. L'objectivité.....	70
23. Les biais cognitifs	71
– Biais d'illusion	72
– Biais de confirmation.....	73
– Biais de conservatisme	73
– Biais de rémanence	74
– Biais de subjectivité.....	74
– Biais de familiarité	75
– Biais d'émotion.....	75
24. Le détachement.....	76
25. Douleur et confort	78
26. Préserver sa zone de confort	81
27. Confiance en soi.....	82
28. La morale	84
29. Être à l'aise avec l'argent, la finance et le trading.....	88
30. Riche certes, mais compétent et responsable.....	89
31. Les sept péchés capitaux du mauvais trader	94
– Transformer l'orgueil en fierté.....	95
– Éradiquer la naïveté par le libre arbitre	97
– Optimiser le travail pour sortir de la paresse.....	100
– Apprivoiser l'impatience	102
– Convertir la peur en prudence.....	105
– Apaiser la colère et rester zen	106
– Métamorphoser la cupidité en détachement	108

32. Développer son observateur interne	112
33. Faire un débriefing après chaque position close.....	116
34. Tenir un journal de trading.....	116
35. Être son propre coach.....	118
Conclusion.....	119

Chapitre 2 L'exploitation de la méthode..... 121

1. La formation du prix.....	122
2. Le prix, la valeur et l'illusion de l'analyse fondamentale .	125
3. Les mathématiques, les algorithmes et l'illusion de la mise en équation du monde	128
4. Quelques mots sur les <i>algos</i>	130
5. Les humains toujours aux commandes	134
6. De quelle matière sont faites les courbes ?	136
7. Déterminisme ou hasard ?	139
8. Chaos et fractales.....	143
9. L'opportunité se trouve à la conjugaison de la période et de l'amplitude du cycle.....	149
10. Analyse qualitative.....	153
11. Premier avantage statistique	157
12. Élaborer une méthode d'intervention	157
13. Méthode S-C-P	159
14. Analyser la situation	160
– Le niveau des prix.....	162
– Le <i>timing</i> des mouvements.....	164
– L'indicateur stochastique lent	166
– L'indicateur MACD	169
– L'indicateur RSI	171
– Les bandes de Bollinger	174
– Les moyennes mobiles	176
– Les résistances et supports.....	179
– Autres éléments techniques	181
– L'unité de temps supérieure.....	182
– Contexte fondamental	184
15. Se forger une conviction.....	185
16. Une bataille mais plusieurs commentateurs.....	187
17. L'analyste incomplet.....	190

18. Travailler différentes unités de temps en cohérence avec son horizon d'intervention.....	191
– L'unité de temps principale	192
– L'unité de temps supérieure.....	193
– L'unité de temps inférieure	194
– L'optimisation de l'ouverture d'une position	195
19. Les 4 grands horizons de temps du trader	196
– <i>Carry-trading</i>	196
– <i>Swing-trading</i>	198
– <i>Day-trading</i>	199
– <i>Scalping</i>	201
20. Forger sa conviction en délimitant l'évolution probable des cours sur le graphique moteur	203
– Le mur de fin de validité temporelle	205
– Le stop d'invalidation du scénario	206
– L'objectif que les cours devraient atteindre	210
– L'entrée de position	213
21. La conviction, une synthèse en quatre régions et deux zones distinctes	214
22. Initier la position.....	216
23. L'optimisation de l'ouverture d'une position	217
Conclusion.....	219

Chapitre 3 La gestion du risque..... 221

1. Les professionnels de la gestion du risque.....	221
2. Les caractéristiques du risque.....	222
– Le risque opérationnel	223
– Le risque de contrepartie.....	224
– Le risque de marché.....	225
3. Soyez votre propre <i>middle</i> et <i>back-office</i>	226
4. La gestion du risque par rapport au capital.....	227
– La gestion du risque par position.....	228
– Définir le risque par position.....	229
– La demi-vie du capital	231
– Le montant à investir.....	233
5. Deuxième avantage statistique.....	234
6. Le ratio gain sur risque.....	235
7. L'indice de confiance.....	236

8. L'aversion au risque.....	237
9. Ouvrir la position.....	238
10. Le cadrage dynamique des positions.....	238
– Cadrage E : une Entrée de position	239
– Cadrage F : une Faille dans notre position.....	240
– Cadrage FF : après la Faille, la Fermeture aux gains.....	242
– Cadrage FFF : une Faille, une Fermeture et une Fatalité assumée	243
– Cadrage D : un Début positif.....	245
– Cadrage C : optez pour le Confort	246
– Cadrage B : Bravo pour les plus-values	248
– Cadrage A : Aller au-delà.....	249
– Cadrage AA : Anti Affaissement	250
– Cadrage AAA : triple A.....	251
– Cycle de vie d'une position.....	253
11. Troisième avantage statistique	254
12. Plus de gains, plus souvent, plus longtemps	255
13. Courbe de progression du capital	256
14. Répartition des bénéfices.....	257
Conclusion.....	258
Conclusion.....	259
Mise en pratique.....	261
Glossaire	273

PRÉ-REQUIS

Comme pour toute réalisation, il est généralement impossible de réussir à concrétiser notre ambition sans outils et au mieux extrêmement difficile lorsque l'on n'a que l'aide de piètres outils inadaptés. Par exemple, comment creuser sans pelle ? Vous pouvez toujours le faire avec les mains ou une petite cuillère, mais même si cette solution inadaptée reste dans le domaine du possible, elle n'en demeurera pas moins difficile et surtout de peu d'intérêt ; à moins que vous ne soyez le résident forcé d'un pénitencier dont vous souhaitez vous échapper à tout prix.

Certains soulèveront l'idée que les outils des Égyptiens étaient quasi inexistants et bien peu adaptés en comparaison de nos technologies modernes et ils ont pourtant réussi à ériger des pyramides remarquablement hautes, massives et précises pour leur époque. Certes, mais admettez que cela fut au détriment de délais considérables, de l'ordre d'une vie entière pour chaque pyramide, et d'une quantité de main-d'œuvre démesurée, disponible et bon marché. Des hommes et du temps à profusion, voici quels ont été les véritables outils sur lesquels les Égyptiens pouvaient compter.

En matière de trading, n'ayant ni un temps infini ni la main-d'œuvre des anciennes civilisations pour réussir, vous allez devoir composer avec les outils nécessaires qui vous permettront d'asseoir votre vocation. Donc en plus du temps et des efforts que vous allez devoir fournir, il vous faudra des moyens, financiers et informatiques, et c'est ce que ce petit chapitre va détailler en exposant les pré-requis nécessaires pour se lancer dans la grande aventure des marchés financiers. Ces moyens ne sont ni extravagants, ni démesurés, mais un minimum est nécessaire pour se lancer dans la quête active des plus-values en bourse.

1. Un capital

Élément indispensable à tout trader, le capital de travail doit néanmoins avoir deux caractéristiques essentielles.

Premièrement, la somme que vous allez consacrer à cette activité ne doit provenir que de vous-même, en tout cas dans un premier temps. Peu importe qu'elle soit issue du travail, d'un héritage, d'un don, de la chance au jeu, ou bien le fruit de rentes provenant de revenus locatifs ou de précédents placements, ce qu'il faut surtout bien comprendre c'est que votre capital qui va vous permettre d'intervenir et de travailler le marché doit être une somme dont vous n'avez absolument pas besoin. Pour commencer, n'empruntez pas pour trader, le temps du LBO à la maison pourra éventuellement être réexaminé lorsque votre activité de trader sera totalement éprouvée, c'est-à-dire après avoir passé certaines étapes obligatoires.

Deuxièmement, et tout en n'oubliant pas ce que nous venons de dire précédemment, cette somme doit être la plus importante possible et surtout en phase avec vos objectifs.

Ces deux caractéristiques combinées, que nous détaillerons bientôt, peuvent ainsi se résumer un brin hâtivement par un implacable mais honnête « si vous souhaitez faire du trading ne soyez pas pauvre ». Quelque part il y a un fond de vérité dans cela, même si cette notion de pauvre et de riche reste totalement relative, car si pour certains réussir à consacrer exclusivement au marché 50 000 euros reste très difficile voire quasi inaccessible et donc implique de leur point de vue de passer d'abord dans le camp des riches, pour d'autres 50 000 euros seront totalement insuffisants à leurs yeux et vraisemblablement le signe d'une certaine pauvreté que de devoir en rester là par manque de ressources.

Sachez d'emblée que le niveau du capital de départ va conditionner le niveau des résultats, et retenez à ce stade que vos ambitions doivent être en phase avec ce que vous allez risquer. Ce que vous souhaitez va donc dépendre avant tout de ce que vous avez.

2. Du temps à consacrer

Si vous lisez ce livre, c'est que visiblement vous n'envisagez pas l'activité de trading comme un jeu. Vous avez compris que ce n'était pas un passe-temps et pourtant vous allez devoir y passer un certain temps, pas mal de temps.

Car croyez-moi si vous souhaitez un jour être admis dans le camp des gagnants, vous devrez troquer avec le marché beaucoup de votre temps contre un peu de son argent ; d'ailleurs ne dit-on pas qu'il existe une relation étroite entre ces deux notions ?

À première vue, cela pourrait rebuter le candide, car une image d'Épinal subsiste en rémanence dans l'imaginaire collectif, celle du trader qui, d'un simple geste, d'un rapide appel téléphonique et, de nos jours, d'un petit clic furtif, achète et vend frénétiquement lui permettant d'engranger dans des temps très courts d'immenses plus-values. Si cela est vrai en ce qui concerne l'acte d'achat ou de vente, acte qui est bel et bien effectué dans un temps extrêmement court et avec une facilité accrue, il n'est pas possible de résumer à cela le joug entier du trader privé car ce serait alors occulter tous les moments qu'il passe à étudier le marché en amont de chaque position ouverte, ainsi que ceux à débriefer après chaque position fermée, sans compter les rendez-vous manqués, les minutes, les heures et parfois les jours à suivre chaque cycle de vie d'une position mais aussi ceux à attendre qu'une nouvelle opportunité mûrisse.

3. Du travail à accorder

Le corollaire au temps passé est l'indispensable charge de travail que vous allez fournir. Et dans le même esprit que l'image d'Épinal précédente, celle du trader manipulant le monde confortablement assis dans sa chaise, allongé dans son hamac ou encore sirotant un cocktail sur le pont de son yacht, n'aide pas non plus. Une chose est pourtant vraie, si vous êtes de nature paresseuse en ce qui concerne les travaux physiques, alors le trading peut vous convenir puisqu'il n'en nécessite aucunement. En revanche, si cette paresse a tendance à s'épancher au niveau des efforts intellectuels, alors votre dessein de devenir trader gagnant sur le long terme est voué d'avance à l'échec ; à moins que vous n'envisagiez de prendre toutes vos positions exclusivement à partir de votre seule intuition, mais qui devra alors se révéler providentielle à la manière d'un prodige né sous une bonne étoile. Néanmoins, comme nous partirons de l'hypothèse qu'aucune bonne fée ne s'est penchée sur votre berceau à votre naissance, il sera désormais convenu que vous allez fournir quelques efforts intellectuels, donc une certaine dose de travail, pour atteindre la réussite.

Cependant rassurez-vous, ce travail à accorder, bien que certainement supérieur à ce que vous pouvez imaginer, n'est pas insurmontable et peut même s'inscrire dans le cadre d'une activité voisine à celle de votre activité professionnelle principale, cela est même fortement conseillé dans les premiers temps, notamment si vous pratiquez un trading dont les positions restent ouvertes sur plusieurs séances, comme le *swing* ou l'investissement. Ce qu'il sera nécessaire dans ce cas, c'est avant tout d'avoir une bonne organisation entre vos moments professionnels et les périodes réservées au trading dans lesquelles vous devrez être le plus efficace possible, c'est-à-dire en fournissant un maximum d'efforts dans un laps de temps minimum, donc sans perdre de temps lorsqu'il n'y a pas d'opportunité.

4. De la craie au Cray

Craie blanche extraite de calcaire traçant sur tableau noir les cotations jadis à la criée qui émanaient à vau-l'eau de la moiteur des fosses contre Cray de silicone des supercalculateurs modernes d'aujourd'hui qui matchent l'offre et la demande à la célérité de la lumière, que de chemin parcouru sur les marchés !

Cette transformation, les intervenants l'ont accompagnée délaissant dans un premier temps leurs chapeaux hauts de forme des salons feutrés pour des vestes bariolées courant sur des parquets cirés et faisant désormais place à la horde de costumes-cravates scrutant avec recueillement leurs multiples écrans, tel est le monde financier que nous connaissons maintenant.

Si vous souhaitez prendre part à cette agape, ce dont je ne doute pas, il vous faudra donc être absolument prédisposé à l'utilisation de l'outil informatique et des nouvelles technologies associées, ou *a minima* ne pas y être réticent. La technologie ne doit pas être un frein pour le trader que vous souhaitez devenir. Alors si vous n'êtes pas prêt à travailler pleinement avec l'outil informatique, il est fort probable que cela entrave l'accomplissement de votre but et, en toute franchise, il ne serait peut-être pas utile dans ce cas de poursuivre votre quête pour devenir trader.

D'ailleurs ce n'est pas un hasard si à l'époque actuelle les individus travaillant dans les salles de marchés, quels que soient leurs postes, sont autant issus des filières scientifiques, mathématiques et informatiques que des formations économiques, financières et comptables. Et comme chez les professionnels, il est de nos jours hautement indiqué aux traders particuliers de posséder ce double bagage.